PREISLISTE SalesArt by Elvis Vascetta



Preise gültig ab 01.01.24

unlock your sales potential

Artikel	Beschreibung	Dauer	Investition
ID 1	Der Weg zum Verkaufsprofi 1	2 Tage	CHF 7'500
Bis zu 10 Mitarbeiter, Verkäufer möglich. Die 2 Tage beinhalten ein komplettes Training für Ihre Verkäufer das von vom Erstkontakt, über die korrekte Kommunikation und Einstellung, die wichtige Behandlung von Einwänden, die Erkennung der Vorwände bis zum Abschluss des Auftrages und somit zu zufriedenen Kunden führt. Preis p.P. für Einzelteilnehmer: CHF 2'500			
ID 2	Der Weg zum Verkaufsprofi 2	2 Tage	CHF 7'500
Bis zu 10 Mitarbeiter, Verkäufer möglich. Dieses Training ist die Folge des Training 1 und richtet sich exklusiv an Teilnehmer, die das Verkaufstraining 1 absolviert haben. Zu weiteren Techniken für Einwand und Abschluss, behandeln wir Themen wie Ausdauer, Mindset und Fehler die Verkäufer verhindern müssen, um weiterhin erfolgreich zu bleiben. Preis p.P. Einzelteilnehmer: CHF 2'500			
ID 3	Personalisiertes Verkaufstraining	1 Tag	CHF 3'750
Bis zu 10 Mitarbeiter, Verkäufer möglich. Der Inhalt dieses Coachings wird individuell nach dem Bedürfnis der Firma und/oder der Stärken und Schwächen Mitarbeiter zusammengestellt. An einem Tag können einzelne Themen wie Kommunikation, prof. Verhalten, Einwandbehandlung, Abschlusstechniken, Preisverhandlungen, Teamaufbau etc. behandelt werden.			
PR-1	Bessere Preise erzielen	1 Tag	CHF 1'200 p.P.
Aufträge werden oft aufgrund des Preises vergeben. Die Herausforderung besteht darin, den Auftrag trotz höherem Preis zu gewinnen. Ob uns das gelingt, liegt meistens an unserer Verhandlungstaktik. Schliesslich erhalten wir den Preis, welchen wir verkaufen können!			
PR 2	Abschlussquote bei Offerten steigern	1 Tag	CHF 1'200 p.P.
Offerten erstellen benötigt Zeit und Wissen. Wie viele Offerten benötigen Sie für ein Auftrag? Wir sind überzeugt, dass Ihr Erfolg von "mehr Abschlüsse", nicht durch "mehr Offerten" abhängt! Gerne zeigen wir Ihnen wie Sie die Abschlussquote Ihrer Mitarbeiter steigern können.			
PR 3	Vorbereitung für die Messe	1 Tag	CHF 840 p.P.
Messen kosten viel Geld, bereiten Sie Ihre Mitarbeiter darauf vor, sie erfolgreich durchzuführen! Mehr Abschlüsse, mehr Freude dank Schwerpunkte in der Gesprächsführung, spannende Produktepräsentationen, Bedürfnisabklärung und effizienten Abschlusstechniken.			

Wir freuen uns sehr, Sie auf dem Weg zum Verkaufsprofi begleiten zu dürfen